

“Negócios bem-sucedidos resolvem
problemas reais.”

Peter Drucker

INFORME ASCINCAR-CDL

Edição Fevereiro

Ascincar dá as boas-vindas
aos novos associados de
fevereiro

Proteção Financeira:
Um cuidado que vale muito

Vem aí o Encontro!

Educação como investimento:
Associados têm desconto exclusivo
na Universidade Cruzeiro do Sul

Lideranças Regionais discutem
desenvolvimento no 6º Encontro
do Programa Líder

AscinsaÚDE amplia rede com novos
profissionais de odontologia

Crédito bem utilizado pode ser
o que separa estagnação de
crescimento

SEBRAETEC — Avaliação de Loja:
Diagnóstico Estratégico para
fortalecer seu negócio



Palavra da presidente

Encerramos o mês de fevereiro com a certeza de que cada movimento, por menor que pareça, faz parte de algo maior: o fortalecimento do nosso comércio e da nossa cidade.

Foi um mês de encontros, diálogos e construção. Recebemos novos associados, fortalecemos parcerias, participamos de agendas estratégicas e seguimos atentos às demandas que chegam até nós, especialmente quando falamos de segurança, desenvolvimento empresarial e apoio direto ao empreendedor.

Estar à frente da Ascincar é acompanhar de perto os desafios reais que nossos empresários enfrentam todos os dias. É ouvir relatos, entender dificuldades e, principalmente, buscar caminhos viáveis para transformar esses desafios em soluções concretas. Mesmo em períodos mais tranquilos na agenda, o trabalho interno não para. Organizamos ações futuras, estruturamos novos benefícios, planejamos capacitações e fortalecemos parcerias que trarão impacto ao longo do ano. É assim que construímos consistência: com visão, planejamento e compromisso contínuo.

O comércio forte não nasce do acaso. Ele é resultado de empresários atentos, que enxergam oportunidades onde muitos veem apenas obstáculos. E é essa postura que queremos incentivar e apoiar cada vez mais.

Seguimos juntos, construindo soluções reais para as necessidades reais da nossa cidade.

Sonia Padilha
Presidente Ascincar



Sonia Padilha

Presidente da Ascincar-CDL



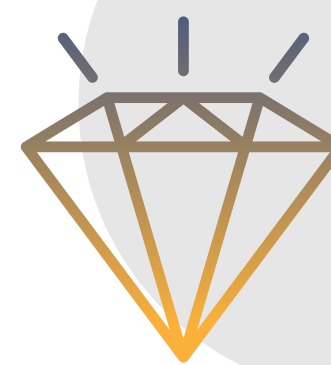
Missão

Ser a voz do empresário promovendo desenvolvimento e inovação.



Visão

Ser excelência na representatividade empresarial



Negócio

Oferecer benefícios aos associados que cooperem para a lucratividade do seu negócio.

Ascincar dá as boas-vindas aos novos associados

Fevereiro trouxe novas empresas para o quadro de associados da Ascincar, ampliando ainda mais a representatividade e a diversidade do comércio de Carmópolis de Minas.



Otimiza Contabilidade

Atuando desde 2015, a Otimiza Contabilidade oferece serviços contábeis completos, com foco em planejamento tributário, gestão fiscal e consultorias para MEI e empresas.

Seu diferencial está na atuação estratégica e na proximidade com o cliente, contribuindo para decisões mais seguras e uma gestão mais eficiente.

A empresa buscou a associação à Ascincar visando acesso a benefícios, infraestrutura e soluções que fortaleçam tanto o negócio quanto seus clientes.

Instagram: @otimizacontabilidade

Contato: (37) 3333-1534 | (37) 9 9122-7164

Endereço: Rua Treze de Maio, 494 – Amaral, Carmópolis



Natural Mix Sucos e Vitaminas

Há 8 anos no mercado, a Natural Mix é referência em alimentação saudável, oferecendo sucos 100% naturais, açaí e lanches.

A empresa se associou à Ascincar com o objetivo de ampliar a visibilidade comercial, oferecer benefícios aos colaboradores e participar das capacitações promovidas pela entidade.

Instagram: @naturalmixcarmopolis

Contato: (37) 9 9239-295

Endereço: Praça dos Passos, 76 – Centro, Carmópolis

Proteção Financeira: Um cuidado que vale muito

Imprevistos acontecem e estar preparado faz toda a diferença.

Pensando nisso, a Ascincar oferece aos seus associados o produto Proteção Financeira, uma solução acessível que garante suporte em momentos delicados, proporcionando mais segurança para colaboradores e suas famílias.

Com investimento mensal de apenas R\$ 12,05 por pessoa, o benefício inclui coberturas como:

- Indenização por morte (natural ou acidental)
- Invalidez Permanente Total por Acidente
- Assistência Funeral Familiar
- Médico na Tela (atendimento 24h para o segurado e familiares indicados)

Além disso, o plano contempla uma ampla assistência funeral com diversos serviços inclusos, oferecendo suporte completo à família em um momento de necessidade.

Mais do que um benefício, é uma demonstração de cuidado e responsabilidade.

Empresas que investem na proteção de suas equipes fortalecem o engajamento, reduzem a rotatividade e constroem um ambiente mais seguro e acolhedor.

Para saber como aderir ao produto Proteção Financeira, entre em contato com a Ascincar pelo WhatsApp (37) 3333-1471.



ascincar CDL
Comitê de Minas

Exclusivo para associados Ascincar
Proteção Financeira,
um cuidado que faz toda
a diferença

Vem aí o Encontro!

O Encontro já tem data marcada:
12 de abril.

Mais do que um evento tradicional da Ascincar, o Encontro é um momento de conexão, fortalecimento do associativismo e valorização do comércio local.

É quando empresários, parceiros e lideranças se reúnem para celebrar conquistas, trocar experiências e ampliar relacionamentos.

Ao longo dos anos, o Encontro se consolidou como um dos momentos mais aguardados do calendário da entidade. É um espaço que vai além da confraternização: ele gera networking, aproxima empresas, estimula novas

parcerias e reforça o sentimento de pertencimento à comunidade empresarial.

Em 2026, a proposta é manter essa essência, mas com ainda mais integração e oportunidades de conexão entre os associados. Estamos preparando cada detalhe com cuidado, pensando em proporcionar uma experiência marcante e produtiva para todos os participantes.

Em breve divulgaremos todas as informações sobre programação, formato e inscrições.

Reserve a data. O Encontro é um momento que fortalece laços e impulsiona negócios.

Educação como investimento: Associados têm desconto exclusivo na Universidade Cruzeiro do Sul

Investir em educação é uma das decisões mais estratégicas para qualquer profissional e empresário. Pensando nisso, a Ascincar mantém convênio com a Universidade Cruzeiro do Sul, garantindo benefícios especiais aos seus associados e seus dependentes.

Por meio da parceria com a modalidade de Educação a Distância da instituição, os associados têm direito a 10% de desconto nas mensalidades de cursos de graduação, pós-graduação, cursos técnicos e cursos livres.

O benefício é estendido também aos dependentes legais — filhos e cônjuge — ampliando o impacto positivo para toda a família.

Além da flexibilidade do ensino a distância, a Cruzeiro do Sul conta com polo presencial em Carmópolis de Minas, oferecendo suporte acadêmico e estrutura para atividades semipresenciais, quando aplicável. Mais do que um desconto, o convênio representa oportunidade de qualificação contínua, atualização profissional e preparação para um mercado cada vez mais competitivo. Empresas que incentivam a formação de seus colaboradores fortalecem suas equipes e ampliam seu potencial de crescimento. Associado, aproveite esse benefício.

Para mais informações sobre cursos e como utilizar o desconto, entre em contato com a secretaria da Ascincar.

O convênio garante 10% de desconto – GRADUAÇÃO (Bacharel, Licenciaturas e Graduação Tecnológica) Modalidade Presencial;
10% de desconto – GRADUAÇÃO (Bacharel, Licenciaturas e Graduação Tecnológica) Modalidade EaD (a distância) ou Modalidade EaD com metodologia de oferta semipresencial;
20% de desconto – PÓS-GRADUAÇÃO

(Especialização lato sensu e MBA) Modalidade Presencial;
30% de desconto – PÓS-GRADUAÇÃO (Especialização lato sensu e MBA) Modalidade EaD (a distância) ou Modalidade EaD com metodologia de oferta semipresencial;
20% de desconto – CURSOS DE EXTENSÃO Modalidade Presencial e a Distância;
10% de desconto – COLÉGIO CRUZEIRO DO SUL (Educação Infantil, Ens. Fundamental, Ens. Médio e Cursos técnicos);
10% de desconto – COLÉGIO ALTO PADRÃO/CTEC (Educação Infantil, Ens. Fundamental e Ens. Médio e Cursos Técnicos); e
Isenção da taxa de inscrição para processo seletivo de graduação presencial e a distância (EaD), conforme as condições previamente acordadas entre as partes.

Universidade Cruzeiro do Sul

Associado, você sabia? Você tem direito a descontos especiais que vão de 10% até 30% em cursos de graduação, pós-graduação, extensão e colégio, nas modalidades presencial e a distância, conforme o convênio.

Não perca esse benefício. Informe-se na nossa secretaria

Graduação e Pós-graduação Cursos Técnicos e Livres
Válido também para seus dependentes (filhos e cônjuge)

Polo em Carmópolis de Minas

ascincar CDL Carmópolis de Minas

Lideranças Regionais discutem desenvolvimento no 6º Encontro do Programa Líder

Nos dias 09 e 10 de fevereiro, a presidente Sonia Aparecida Cordeiro Padilha e Maria Letícia Machado representaram a Ascincar no 6º Encontro do Programa Líder, realizado em Pará de Minas.

Promovido pelo Sebrae, o Programa Líder (Liderança para o Desenvolvimento Regional) tem como foco fortalecer lideranças regionais e construir estratégias coletivas voltadas ao desenvolvimento econômico e social sustentável.

A iniciativa busca:

- Desenvolver lideranças empresariais e institucionais
- Promover governança territorial
- Construir uma agenda estratégica regional
- Estimular o protagonismo local
- Fomentar competitividade, inovação e geração de emprego
- Integrar políticas públicas e iniciativas privadas

A participação da Ascincar reafirma o compromisso da entidade com o desenvolvimento estruturado da região, entendendo que o crescimento local depende de planejamento, cooperação e visão de longo prazo.

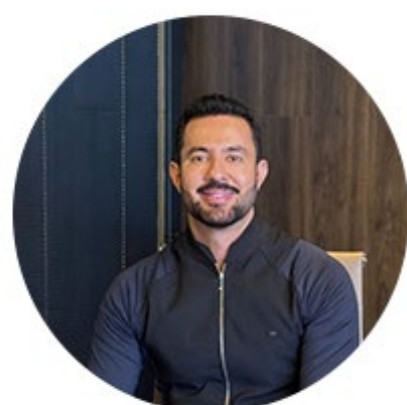


AscInSAÚDE amplia rede com novos profissionais de odontologia

A rede de benefícios AscInSaúde segue em expansão, ampliando as opções de cuidado para empresários, colaboradores e seus dependentes.

Fevereiro marcou a chegada de dois novos profissionais na área de odontologia, fortalecendo ainda mais a oferta de serviços com condições diferenciadas para os beneficiários.

A ampliação da rede reforça o compromisso da Ascincar em oferecer benefícios que vão além do ambiente empresarial, alcançando também a qualidade de vida das famílias.



Dr. Marcos Antonio – Dentista

Marcos Antonio – Odontologia

O profissional passa a integrar a rede oferecendo descontos nos tratamentos odontológicos, garantindo mais acesso à saúde bucal com valores especiais para associados.

Instagram: @marcantonio02
Contato: (37) 99820-5375



Elissandra Souza – Odontologia

Também na área odontológica, Elissandra Souza passa a oferecer descontos exclusivos nos tratamentos odontológicos aos associados da Ascincar.

Instagram: @elissandrasouzaodontologia
Contato: (37) 9982-5105

Crédito bem utilizado pode ser o que separa estagnação de crescimento

Buscar crédito não significa que a empresa está em dificuldade. Na verdade, quando bem planejado, ele pode ser uma ferramenta importante para expandir estoque, investir em estrutura, aproveitar oportunidades e fortalecer o caixa de forma estratégica.

O ponto central não é “pegar dinheiro”, mas entender quando, por que e como utilizar cada linha disponível — sempre com planejamento e visão de futuro. E foi justamente sobre isso que falamos no episódio 12 do Ascincast.

Recebemos Reginaldo para um bate-papo esclarecedor sobre linhas de crédito, incentivos governamentais como PRONAMP, PRONAF e FAMP (inclusive na modalidade para mulheres empreendedoras), planejamento financeiro e os cuidados que o empresário precisa ter antes de contratar qualquer recurso.

Uma conversa direta, prática e necessária para quem quer tomar decisões financeiras com mais segurança e estratégia.

O episódio já está disponível no YouTube da Ascincar. Vale a pena assistir e refletir sobre como o crédito pode, quando bem utilizado, impulsionar o seu negócio.

E vale reforçar: todos os episódios do Ascincast podem ser encontrados no canal oficial da Ascincar no YouTube, com conteúdos que informam, orientam e fortalecem o empresário.



Ascincast

#EP 12

Crédito: Alavanca ou Risco? Reginaldo (Sicoob) explica como crescer com estratégia



SEBRAETEC — Avaliação de Loja: Diagnóstico Estratégico para fortalecer seu negócio

Em março, a Ascincar, em parceria com o Sebrae, realizará a ação SEBRAETEC – Avaliação de Loja, uma consultoria técnica voltada para empresários que desejam aprimorar seus processos, melhorar o desempenho comercial e aumentar a competitividade no mercado. A proposta vai além de uma simples visita. Trata-se de um diagnóstico estruturado, conduzido por especialista, que analisa de forma detalhada a estrutura física, o processo de atendimento e a gestão produtiva da empresa. O objetivo é identificar oportunidades de melhoria e entregar um plano de ação claro, aplicável e orientado para resultados concretos.

O trabalho é dividido em quatro etapas complementares.

Na primeira etapa, é realizado um alinhamento inicial, com reunião para compreender as características da loja, o perfil do mercado atendido, além da definição do cronograma e da forma de condução das atividades.

A segunda etapa consiste na avaliação da estrutura física do estabelecimento. São analisados aspectos como visibilidade, fachada, layout, organização dos produtos, iluminação, ambientação, sinalização, vitrine e fluxo de clientes. Ao final, o empresário recebe um relatório técnico com diagnóstico detalhado e orientações específicas.

Na terceira etapa, o foco é o processo de atendimento. São avaliadas postura da

equipe, qualificação técnica, comunicação, relacionamento com o cliente, técnicas de vendas, atendimento telefônico e gestão da vitrine. O relatório entregue apresenta recomendações para aprimorar a experiência do cliente e aumentar a efetividade comercial.

A quarta etapa aborda a gestão produtiva do negócio. São analisados critérios como formação de preços, controle de custos e estoque, cadastro de clientes, monitoramento da concorrência, processos internos e nível de informatização da empresa. O resultado é um relatório final consolidado, contendo o diagnóstico completo e um plano estruturado de melhorias.

A consultoria SEBRAETEC - Avaliação de Loja tem como foco gerar impactos reais no dia a dia da empresa. Entre os principais resultados esperados estão maior organização interna, melhoria na qualidade do atendimento, aumento da produtividade, fortalecimento da fidelização dos clientes e ampliação da lucratividade.

Ao participar da ação, o empresário passa a enxergar o próprio negócio sob uma perspectiva técnica e estratégica, com apoio especializado para tomar decisões mais assertivas e sustentáveis.